

## Assistant Commercial France (F/H)

### CDI

Maped, leader mondial des accessoires scolaires, est une marque indépendante, familiale et française. Présents sur les 5 continents, dans plus de 125 pays avec 2000 collaborateurs dans 20 filiales internationales et 5 sites de production, nous sommes concepteurs et fabricants depuis 1947.

Chez Maped nous déployons toute notre ingéniosité au service des apprentissages des enfants. Notre mission : donner à chaque enfant le pouvoir de changer le monde avec ses mains.

Nous mettons l'éducation, la conscience sociétale et l'impact environnemental au cœur de toutes nos décisions et nous concevons des produits qui mettent des étoiles dans les yeux des enfants et leur donnent envie d'apprendre.

Chez Maped, chacun a un rôle à jouer dans la transformation de l'entreprise et du monde qui nous entoure.

Et pourquoi le vôtre ne serait pas celui d'Assistant commercial France (F/H) ?

#### Description du poste :

Au sein d'une équipe de 7 personnes, sous la responsabilité du responsable service Clients France vous aurez pour missions principales :

#### ADV – Assurer la gestion des commandes entrepôts de 2 centrales GSA France de la saisie jusqu'au règlement des factures :

- ✓ Saisie – intégration des commandes EDI
- ✓ Analyse de la disponibilité des produits en collaboration avec la supply chain, le compte clé
- ✓ Interlocuteur privilégié des services approvisionnements des clients
- ✓ Gestion des programmes de commandes Rentrée des Classes et organisation des livraisons en tenant compte des contraintes du client, des disponibilités produits, du planning et de la charge des plateformes d'expédition
- ✓ Résolution des litiges en collaboration avec le service comptabilité et le compte clé
- ✓ Analyse et contestation des pénalités



#### Support administratif :

- ✓ Maintien du tarif dans l'ERP (SAP) ainsi que des conditions tarifaires des clients GSA français et belges
- ✓ Réalisation du reporting des CA auprès des centrales GSA françaises et belges
- ✓ Suivi des ristournes et coopérations commerciales de la GSA belges et des BRI d'une centrale française
- ✓ Construction et suivi des objectifs de la force de vente

Le générique est rédigé au masculin afin d'alléger le texte. Nous encourageons la diversité et invitons toutes les personnes ayant les compétences mentionnées dans l'offre d'emploi à soumettre leur candidature. Nous nous engageons à traiter les candidatures sans considération de sexe, d'âge, d'origine, de handicap ou de conviction.

# ON RECRUTE !



Le poste est en relation avec les clients, les transporteurs, et en interne avec les comptes clés, les responsables de région, la supply chain, le service comptabilité. Les fortes saisonnalités, induites par nos offres produits, impliquent des variations d'activités.

## Vos clés de réussite dans votre nouveau challenge :

De formation BAC+2, vous justifiez d'une expérience réussie dans une fonction similaire.

Dynamique, réactif et rigoureux, vous savez gérer les priorités et êtes impliqué. Vous possédez un excellent relationnel et un sens du collectif.

Vous avez une bonne connaissance de SAP, Suite Office 365, Business Object

## Informations complémentaires :

On vous attend au plus tôt au siège social à Annecy pour une durée indéterminée...

## L'aventure vous tente ?

Alors il n'y a plus qu'à adresser votre candidature à Anais VEY a en indiquant la référence : **A\_COMM**

Par mail : [recrutement@maped.fr](mailto:recrutement@maped.fr)

Le générique est rédigé au masculin afin d'alléger le texte. Nous encourageons la diversité et invitons toutes les personnes ayant les compétences mentionnées dans l'offre d'emploi à soumettre leur candidature. Nous nous engageons à traiter les candidatures sans considération de sexe, d'âge, d'origine, de handicap ou de conviction.

Tomorrow is  
in your hands.

